

# Academy 2021

WEITERBILDUNG FÜR FÜHRUNGS-  
PERSÖNLICHKEITEN IM AUSLANDSGESCHÄFT



TRUSTED  
PARTNER



ERKENNEN  
EINSCHÄTZEN  
AGIEREN

Verknüpfung Ihrer bisherigen beruflichen Erfahrungen mit dem praktischen Wissenstransfer der Ausbildung:

- Vertragsmanagement
- Steuereffizienz im In- und Ausland
- Datenschutz für Exporteure
- Logistik und Zollprozesse
- Risiken im IT-Umfeld
- Krisenkommunikation
- Verantwortung des C-Levels
- New Work: Tücken beim Homeoffice

# Academy 2021

## WEITERBILDUNG FÜR FÜHRUNGSPERSÖNLICHKEITEN IM AUSLANDSGESCHÄFT

### **Bleiben Sie einen Schritt voraus**

Rasch wechselnde Rahmenbedingungen und Umbrüche sind heute an der Tagesordnung. Dadurch werden Unternehmen unter Anpassungsdruck gesetzt. Die neue Realität zeigt, dass schnelles Reagieren und «Hands-on» nötig sind. Oft sind es nur Kleinigkeiten, die über Erfolg oder Misserfolg im Umgang mit schwierigen Situationen entscheiden. Die Beherrschung von Veränderungen stellt zukünftig wohl die zentrale Führungsaufgabe auf allen Ebenen dar.

### **Verknüpfen von beruflichen Erfahrungen und praktischem Wissenstransfer**

Im Rahmen dieser Weiterbildung wird Ihnen von erfahrenen Praktikern aktuelles Fachwissen in kompakter Form zu den Themenkreisen Vertragsrecht, Zoll, Digitalisierung und Prozesse, Finanzmanagement im KMU, Steuern und Krisenkommunikation nahegebracht. Neben der Wissensvermittlung im Rahmen von Präsentationen, Diskussionen, Workshops und Video-Trainings werden Sie auch Gelegenheit haben, ein Unternehmen zu besichtigen.

### **Zielgruppe**

Das Seminar ist auf die individuellen Bedürfnisse von erfahrenen Führungskräften von KMU, Export- und Verkaufsleiter/-innen, Mitglieder der Geschäftsleitung und des Verwaltungsrats, Verantwortliche in den Bereichen Risiko-, Qualitäts- und Projektmanagement sowie Controlling und Finanzchefs ausgerichtet. Der Qualifizierung von Mitarbeiter/-innen in Rechtsabteilungen ohne juristische Ausbildung wird zudem besondere Aufmerksamkeit geschenkt.



## Schwerpunkte Tag 1

### Zürich, 3. Juni

- **Vertragsmanagement als Chefsache**
- **Streiterledigung**
- **Krisenkommunikation organisieren**
  - Risiken beobachten und vermeiden
  - Umgang mit Journalisten
  - Botschaften platzieren
- **Image und Reputation**
- **«Crisis Game»**
  - In möglichen Krisensituationen (Unfälle, Rückholaktionen, Drucksituationen) richtig handeln und schwierige Gesprächssituationen meistern

**Networking Dinner (optional)**

## Schwerpunkte Tag 3 (½ Tag)

### Basel, 17. Juni

- **Absicherung der Exportgeschäfte**
- **Finanzielle Steuerung eines internationalen KMU**
- **Logistik Refresher**
  - Versandklauseln: Incoterms® 2020
  - Transportrisiken
  - Logistik 4.0: Nutzung innovativer Technologien für die Lieferketten
- **Best Practice: Rhenus Alpina AG**  
Massgeschneiderte Logistikdienstleistungen
  - Innovationen als Erfolgsfaktoren
- **Schweizerische Rheinhäfen, Basel**  
Wichtigster Dreh- und Angelpunkt der Schweizer Landesversorgung
  - Hafenbesuch

**Lunch (optional)**

## Schwerpunkte Tag 2

### Zürich, 4. Juni

- **Geistiges Eigentum / Patente / Lizenzen**
- **Strafrechtliche Aspekte / Bestechungsrisiken**
- **Wettbewerbsrechtliche Fallstricke**
- **Steuereffizienz im In- und Ausland**
- **Organisation von Zollprozessen im Unternehmen**
- **Sicherheit auf Geschäftsreisen**
- **Risiken im IT-Umfeld**

## Schwerpunkte Tag 4

### Zürich, 18. Juni

- **Datenschutz für Exportunternehmen**
- **Rechtliche Verantwortlichkeit des C-Levels**
  - Voraussetzungen der Organhaftung
- **New Work: Tücken beim Homeoffice**
- **Workforce Management**
- **Betriebliches Gesundheits- und Absenzenmanagement Business Resilience**
  - Betriebsunterbrechungs- oder Cyber-Risiken
- **Nachhaltigkeit in der Unternehmenspraxis**
- **Daten als Basis für Geschäftsentscheidungen**
- **Ein Jahr COVID-19: Auswirkungen der Pandemie auf unsere wichtigsten Exportmärkte**
  - Politik / Wirtschaft / Gesellschaft

## Seminarziele

Die Teilnehmer/-innen erwerben vertieftes Fachwissen in den Bereichen Finanzierung, Steuern, Recht für Nichtjuristen, Arbeitsrecht und New Work, Krisenkommunikation sowie Strukturierung und Führung von international tätigen KMU und erlangen ein differenziertes Verständnis für die Komplexität von Schnittstellen. Sie können praxisorientierte Problemstellungen analysieren, Lösungswege entwickeln und diese beurteilen.

## Referentinnen und Referenten



**Marc Bernitt**  
Kuehne + Nagel AG



**Daniel Bögli**  
UBS Switzerland AG



**Dr. Frank Bremer**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte



**Kathrin Brugger**  
BHP – Brugger und  
Partner AG



**Viktor Calabro**  
Coople (Schweiz) AG



**Nicolas Csermák**  
Rhenus Logistics AG



**Stephanie Eichenberger**  
Tax Partner AG



**Pascal Hubli**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte



**Sanja Jankovic**  
Swiss Export  
Risk Insurance



**Claudia Jung**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte



**Dr. Matthias Knill**  
Hirzel.Neef.Schmid.  
Konsulenten



**Laurent Lattmann**  
Tax Partner AG



**Sarah Leins**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte



**Stefanie Maurer**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte



**Nina Lumengo Paka**  
Schellenberg Wittmer AG  
/ Rechtsanwälte



**Aldo Rodenhäuser**  
Arxio AG



**Daniel Schneider**  
Bisnode D&B Schweiz AG



**Valérie-Anne  
Sermet von Muralt**  
IBC Insurance Broking  
and Consulting AG



**Andreas Stöckli**  
Rhenus Alpina AG



**Prof. Dr.  
Alexander von Ziegler**  
Schellenberg Wittmer AG /  
Rechtsanwälte

# Der Schweizer Exportverband

## Chancen nutzen – Vorsprung sichern



## Jetzt profitieren – werden Sie swiss export Mitglied!

Der Verband swiss export setzt sich für die praxisorientierte Vermittlung von aktuellem Wissen und für die nutzbringende Vernetzung von Mitgliedsfirmen ein. Mit einer Mitgliedschaft im Verband swiss export erwerben Sie den Anspruch auf eine umfangreiche Palette von Dienstleistungen, die speziell auf die Bedürfnisse der schweizerischen Exportindustrie abgestimmt sind, und profitieren von attraktiven Vergünstigungen wie:

- **Vorzugsbedingungen auf Seminare, Veranstaltungen und Intensivkurse mit Abschlusszertifikat**
- **Individuelle Firmenseminare und Fachberatungen**
- **Teilnahme am swiss export tag**
- **Netzwerk für Exportfachleute**
- **Abonnement swiss export Journal**

Firmenmitgliedschaft Jahresbeitrag CHF 1400.–

Einzelmitgliedschaft Jahresbeitrag CHF 350.–



**swiss  
export**

Der Schweizer  
Exportverband

## Termine Kurs 1

3. Juni, Zürich  
4. Juni, Zürich  
17. Juni, Basel (½ Tag)  
18. Juni, Zürich

## Kosten

Mitglieder CHF 1900.–  
Nichtmitglieder CHF 2200.–

## Abschluss

Teilnehmende erhalten nach  
Abschluss des Kurses ein Zertifikat.

Im Preis enthalten sind sämtliche  
Unterlagen, Pausen- und  
Mittagsverpflegungen sowie  
das Networking Dinner.

## Anmeldung

Das Anmeldeformular finden  
Sie online unter [www.swiss-export.com](http://www.swiss-export.com).  
Die Teilnehmerzahl ist beschränkt.



Partner swiss export Academy

**Schellenberg  
Wittmer**

**serv**

**Taxpartner**  
Tax and

**UBS**

Netzwerkpartner

**RHENUS  
LOGISTICS**



  
Wissen erschliesst  
Märkte.

swiss export  
Verband/Association  
Staffelstrasse 8, 8045 Zürich  
T +41 (0)44 204 34 84  
[info@swiss-export.com](mailto:info@swiss-export.com)  
[www.swiss-export.com](http://www.swiss-export.com)