

Export Know-how – für die tägliche Praxis

Eine effiziente Auftragsabwicklung im Exportgeschäft bedingt fundierte Kenntnisse der spezifischen Anforderungen. Das Seminar geht auf die wichtigsten Themen ein und vermittelt Export Know-how für die tägliche Praxis. Es werden Zusammenhänge und häufige Fehlerquellen aufgezeigt, typische Problemstellungen erläutert und Entscheidungshilfen angeboten.

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter/innen, die bereits über Erfahrung in der Exportabwicklung verfügen.

Seminarinhalt

- **Einführung in den Warenursprung**
 - Paneuropäische Kumulation
 - Ursprungsbestimmung und -regeln
- **Vertragsgestaltung**
 - Kalkulation von Exportpreisen
 - Lieferbedingungen: Incoterms® 2010 (z.B. FCA, FOB, CIF)
 - Zahlungsbedingungen: Dokumentarinkasso, Einführung in die Akkreditivabwicklung
- **Versicherungsfragen im Export**
 - Risiken und Deckungsmöglichkeiten
- **Darstellung der länderspezifischen Versand- und Zollpapiere**
 - Zollpapiere (z.B. Ursprungszeugnis, EUR.1, Ursprungserklärung)
 - Vereinfachte Zollverfahren

Zielgruppe

Sachbearbeiter/innen der Bereiche Export, Distribution und Logistik; Mitarbeiter/innen internationaler Verkauf

Referent

Dr. Ralf Ruprecht, Berater für Exportorganisation und Zollwesen, Dr. Ruprecht & Partner
Unternehmensberatung, D-Heidelberg

Kosten

Mitglieder CHF 680.-- (exkl. MwSt.)

Nichtmitglieder CHF 780.-- (exkl. MwSt.)

Die Preise verstehen sich inklusive Seminarunterlagen, Pausenerfrischungen und Mittagessen.

Datum/Ort

Donnerstag, 30. März 2017, Zürich

Donnerstag, 18. Mai 2017, Zürich

Donnerstag, 21. September 2017, Olten

Dauer

1 Tag von 8.30 bis 16.00 Uhr

swiss export

Verband/Association

Stafelstrasse 8

CH-8045 Zürich

www.swiss-export.com

Telefon

Fax

E-Mail

+41 (0)44 204 34 84

+41 (0)44 204 34 80

info@swiss-export.com